Vorbereitung	Suche	Auswahl-Interviews	Kandidaten-Präsentation	Erfolgreicher Abschluss
Klientengespräch Erarbeitung des Anforderungs—profils Auftragsclearing Erstellung der Zielfirmenliste (ZFL)	Branchenanalyse Definition der Branchen-Insider Identifikation und Ansprache der Kandidaten aus ZFL Erstellung der ersten Zielpersonenliste (ZPL) Konfiguration /Erstellung der Short-List	Persönliche Interviews durch RES Erstellung einer Kandidatenliste Dossiererstellung und Aufbereitung der Bewerbungs-unterlagen	Präsentation der Kandidatendossiers im persönlichen Gespräch mit dem Klienten Auswahl der/des optimalen Kandidaten Optional Referenzeinholung Moderierte Präsentationsrunden beim Klienten	Unterstützung bei der Vertragsverhandlung + Integration Absagen der nicht erfolgreichen Kandidaten Klientenfeedback – Gespräch
Paket I	Paket II Phase I	Paket II Phase II		Erfolgreicher Abschluss
Profiling & Transparenz	Umfangreiche, schnelle & zielgerechte Recherche	RES erprobte Beurteilung	Zielgenaue Kandidaten-auswahl	Hilfe bei Einstellung & Integration